

РОЗДІЛ 9: ТАБЛИЦІ «РЕСУРСИ-ВИКОРИСТАННЯ» І СИСТЕМА «ВИТРАТИ-ВИПУСК»

ВСТУП

9.01 Метою цього розділу є огляд таблиць «Ресурси-Використання» і системи «Витрати-Випуск».

9.02 Основою системи «Витрати-Випуск» є таблиці «Ресурси-Використання» в поточних цінах і цінах попереднього року. Система завершується симетричними таблицями «Витрати-Випуск», які виводяться з таблиць «Ресурси-Використання» шляхом застосування припущень або додаткових даних.

Таблиці «Ресурси-Використання» і симетричні таблиці «Витрати-Випуск» можуть бути розширені і модифіковані для конкретних цілей, таких як рахунки продуктивності, рахунки трудових ресурсів, квартальні рахунки, регіональні рахунки та екологічні рахунки в грошовому чи натуральному вираженні.

9.03 Таблиці «Ресурси-Використання» являють собою матриці, що містять вартість операцій з продуктами в національній економіці, впорядковані за категоріями за видом продукту та галузями. Ці таблиці відображають:

- a) структуру виробничих витрат і доходи, створювані в процесі виробництва;
- b) потоки товарів та послуг, створювані в національній економіці;
- c) потоки товарів та послуг між місцевою економікою і рештою країн світу; для аналізу в європейському контексті необхідно розрізняти потоки в межах ЄС і потоки з країнами за межами ЄС.

9.04 Таблиця «Ресурси» показує ресурси товарів та послуг за видом продукту та за галуззю виробництва, з розрізненням ресурсів серед вітчизняних галузей та імпорту. Схематичне зображення таблиці «Ресурси» наведене в Таблиці 9.1.

Таблиця 9.1 Схематичне зображення таблиці «Ресурси»

Ресурси	Галузі виробництва	Решта країн світу	Загалом
---------	--------------------	-------------------	---------

Продукти	Вартість випуску	Вартість імпорту	Загальний обсяг ресурсів за видом продукту
Загалом	Загальний випуск галузі	Загальний імпорт	Загальний обсяг ресурсів

9.05 Таблиця «Використання» відображає використання товарів і послуг, упорядкованих за категоріями за видом продукту і за типом використання. Використання, показані в колонках, є такими:

- a) Проміжне споживання за галуззю;
- b) Витрати на кінцеве споживання домашніх господарств і державного управління;
- c) Валове нагромадження капіталу; а також
- d) Експорт.

У колонках проміжного споживання за галузями, в таблиці відображені компоненти валової доданої вартості, а саме:

- a) Оплата праці;
- b) Інші податки за вирахуванням дотацій на виробництво;
- c) Чистий змішаний дохід, чистий операційний прибуток і споживання основного капіталу.

Схематичне зображення таблиці «Використання» наведене в Таблиці 9.2 нижче.

Використання	Галузі, які закупають	Кінцеве споживання	Валове нагромадження капіталу	Решта країн світу	Загалом
Продукти					

Загалом	Проміжне споживання	Кінцеве споживання	Валове нагро- мадження капіталу	Експорт	Загальне використання
Компоненти доданої вартості	Заробітна плата працівників Інші податки за вирахуванням дотацій Чистий операційний прибуток Споживання основного капіталу				

9.06 У таблицях «Ресурси-Використання» застосовуються такі тотожності:

а) Для кожної галузі випуск дорівнює сумі всіх витрат.

Отже, для кожної галузі: Випуск = Проміжне споживання + Валова додана вартість;

б) Для кожного продукту ресурси дорівнюють сумі всіх використань, показаних у збалансованих рядках системи «Ресурси-Використання».

Ця тотожність справедлива тільки тоді, коли ресурси та використання мають однакову систему оцінки, тобто обидві категорії виражаються в цінах покупця або в базових цінах (див. параграфи від 9.30 до 9.33).

Отже, для кожного продукту:

Ресурси в цінах покупця дорівнюють:

Випуск продукту в базових цінах

плюс Імпорт в базових цінах

плюс Торгові та транспортні націнки

плюс Податки за вирахуванням дотацій на продукти,

що дорівнює використанню продукту в цінах покупця, яке дорівнює:

Проміжний попит на продукт

плюс Витрати на кінцеве споживання

плюс Валове нагромадження капіталу

плюс Експорт.

На рівні економіки в цілому загальний проміжний попит дорівнює загальному проміжному споживанню, сума торгових і транспортних націнок дорівнює нулю по економіці в цілому, оскільки вони врівноважуються випуском галузей, що отримують ці націнки, і тому ця ідентичність може бути сформульована так:

Випуск + імпорт + податки на продукти = Проміжне споживання + кінцеве споживання + нагромадження капіталу + експорт

Отже

Випуск - проміжне споживання + податки на продукти

= кінцеве споживання + нагромадження капіталу + експорт мінус імпорт,

що показує еквівалентність виробничого і витратного підходів до вимірювання ВВП.

с) *Валова додана вартість* як різниця між випуском і проміжним споживанням за типом галузі. Вона ідентична сумі створених доходів.

Отже, валова додана вартість дорівнює сумі оплати праці, споживання основного капіталу, чистого прибутку/змішаного доходу і податків *за вирахуванням* дотацій на виробництво. Це дозволяє перевіряти слушність дохідного підходу до виміру ВВП за допомогою виробничого підходу.

9.07 Таблиці «Ресурси-Використання» є головним механізмом аналізу галузей, таких як аналіз випуску, доданої вартості, оплати праці, зайнятості, прибутку/змішаного доходу, податків (за вирахуванням дотацій) на виробництво, валового нагромадження основного капіталу, споживання основного капіталу і основних фондів.

9.08 Таблиці «Ресурси-Використання» містять потоки таких рахунків:

- a) рахунок товарів і послуг;
- b) рахунок виробництва;
- c) рахунок створення доходу.

Ці рахунки показують формування доходів і ресурси та використання товарів і послуг за інституційними секторами. Таблиці «Ресурси-Використання» можуть доповнити цю інформацію, відображаючи розбивку за галузями, а також зміни обсягів і цін. Інформація за інституційними секторами в рахунках секторів та інформації за галузями в таблицях «Ресурси-Використання» можуть бути пов'язані з допомогою таблиці перехресної класифікації, як вказано в таблиці 9,3 нижче.
Таблиця 9.3 Таблиця, яка пов'язує таблицю «Ресурси-Використання» з рахунками секторів

	Галузі (NACE) 1-2-3-4-5- ...	Тоталом Загалом
Сектор		
S.11 Нефінансові корпорації		
Проміжне споживання		
Валова додана вартість		
Заробітна плата працівників		
Інші податки за вирахуванням дотацій на виробництво		
Споживання основного капіталу		
Чистий прибуток/змішаний дохід		
Випуск		

Валове нагромадження основного капіталу		
Обсяг основних фондів		
Зайнятість		
S.12 Фінансові корпорації		
Проміжне споживання		
...		
Зайнятість		
S.13 Державне управління		
S.14 Домашні господарства		
S.142 Самозайняті особи		
Послуги житла, яке займають власники		
S.15 НУОДГ		
Загалом по сектору		
Проміжне споживання		
....		
Зайнятість		

9.09 Симетрична таблиця «Витрати-випуск», наведена в Таблиці 9.4, є матрицею, що показує, як ресурси відповідають використанням при застосуванні класифікації випуску «продукт-на-продукт» або «галузь-на-галузь» і деталізованих операцій проміжного споживання та кінцевого використання. Існує одна головна концептуальна відмінність між симетричною таблицею «Витрати-випуск» і таблицею «Використання»: в таблиці «Використання» записи показують, як продукти використовуються галузями для проміжного споживання, на той час як в симетричній таблиці «Витрати-випуск» є два альтернативних відображення:

- Записи показують, як продукти використовуються в якості проміжного споживання для виготовлення продукції, або
- Записи показують, як випуск галузі використовується у проміжному споживанні інших галузей для створення випуску.

Отже, в симетричній таблиці «Витрати-випуск» застосовується класифікація або за видом продукту, або за галуззю і в рядках, і в колонках.

Таблиця 9.4 Схематичне зображення симетричної таблиці «Витрати-Випуск» для продуктів

	Вироблені продукти	Кінцеве споживання	Валове нагромадження капіталу	Решта країн світу	
Використані продукти	Проміжне споживання	Кінцеве споживання домогосподарств, НУОДГ та державного управління	Валове нагромадження капіталу	Експорт	
Загальний підсумок					
Компоненти валової доданої вартості					
Решта країн світу					
Загалом					

- 9.10 Більшість статистичної інформації, яка може бути отримана від одиниць виробника, вказує, які види продуктів вони виробили і продали, і, як правило, менш докладно, які види продуктів вони купили і використали. Формат таблиць «Ресурси-Використання» розроблений так, щоб пристосувати їх до цього типу статистичної інформації (тобто продуктів, що використовуються галуззю).
- 9.11 На противагу цьому, інформація характеру «продукт-на-продукт» або «галузь-на-галузь», яка необхідна для симетричної таблиці «Витрати-Випуск», не часто є доступною. Наприклад, обстеження галузей зазвичай надають інформацію про вид продуктів, використовуваних у виробництві, а також про продукти, що виробляються і продаються. Інформація про ресурси, використані у виробництві конкретних продуктів, як правило, відсутня.
- 9.12 Інформація, впорядкована у вигляді таблиць «Ресурси-Використання», є відправним пунктом для побудови більш аналітичних симетричних таблиць «Витрати-Випуск». Інформація «галузь-на-продукт» в таблиці «Ресурси-Використання» може бути перетворена в симетричні таблиці шляхом внесення додаткової інформації про структуру витрат або шляхом припущення ідентичної структури витрат або часток на ринку за продуктом або за галуззю.
- 9.13 Таблиці «Ресурси-Використання» і система «Витрати-Випуск» поєднують три різні ролі:

- Опис;
- Статистичний інструмент;
- Аналітичний інструмент.

Опис

9.14 Таблиці «Ресурси-Використання» дають систематичний опис утворення доходів і ресурсів продукту, а також його використання галуззю. Дослідження витрат і випуску у виробничих процесах окремих галузей представлені в контексті національної економіки, тобто пов'язані з виробничими процесами інших вітчизняних галузей і решти країн світу, а також з витратами на кінцеве споживання.

Головна роль таблиць «Ресурси-Використання» полягає в тому, щоб показати зміни у структурі економіки, наприклад, зміни значущості різних галузей, зміни ресурсів і виробленої продукції і зміни у структурі витрат на кінцеве споживання, валового нагромадження капіталу, імпорту та експорту. Ці зміни можуть відображати розвиток ситуації, такий як глобалізація, використання зовнішніх ресурсів, інновації та зміни в оплаті праці, податках, цінах на нафту і валютних курсах.

Таблиці «Ресурси-Використання» в цінах попереднього року використовуються для складання статистики зростання обсягу ВВП, опису змін в структурі економіки в номінальному або натуральному вираженні. Вони також забезпечують механізм для представлення зміни цін у країні та зміни вартості робочої сили.

Статистичний інструмент

9.15 Використання інформації про виробництво, витрати і доходи в побудові таблиць «Ресурси-Використання», а також узгодження суперечливих оцінок формує надійний і збалансований набір національних рахунків, у тому числі оцінки ключових зведених показників, таких як ВВП у поточних цінах і цінах попереднього року.

9.16 При вимірюванні ВВП у ринкових цінах, можуть бути прийняті три основні підходи: виробничий підхід, витратний підхід і дохідний підхід. Ці три різні підходи використовуються при складанні таблиць «Ресурси-Використання».

- a) За виробничим підходом, ВВП у ринкових цінах дорівнює випуску в базових цінах мінус проміжне споживання в цінах покупця, плюс податки (за вирахуванням дотацій) на продукти.
- b) За витратним підходом, ВВП у ринкових цінах дорівнює сумі категорій кінцевого споживання мінус імпорт: витрати на кінцеве споживання + валове нагромадження капіталу + експорт - імпорт.
- c) За дохідним підходом, ВВП у ринкових цінах дорівнює сумі заробітної плати працівників, споживання основного капіталу, інших податків за вирахуванням дотацій на виробництво і чистого прибутку/змішаних доходів, плюс податки за вирахуванням дотацій на продукти.

Єдина оцінка ВВП у ринкових цінах виводиться за умови збалансованості таблиць «Ресурси-Використання».

9.17 Таблиці «Ресурси-Використання» особливо корисні для оцінки ВВП у ринкових цінах за виробничим підходом і за витратним підходом. Основними джерелами даних для цього є обстеження підприємств та адміністративні дані, такі як записи ПДВ і акцизів. Таблиці «Ресурси-Використання» застосовуються для об'єднання інформації з виробничого і витратного методів шляхом розрахунку і балансування ресурсів і використання на рівні продукції. У цьому методі ресурси конкретного продукту розраховуються і розподіляються за різними типами використання, таким як витрати на кінцеве споживання домашніх господарств, проміжне споживання та експорт. Дохідний метод не забезпечує такої ж надійної процедури балансування, оскільки операційний прибуток і змішаний дохід, як правило, оцінюється на основі залишкової інформації з двох інших підходів. Узгодженість таблиць «Ресурси-Використання» з рахунками секторів може бути перевірена за допомогою таблиць зв'язків, як показано в Таблиці 9.3. Це співставлення може допомогти в оцінці ВВП у ринкових цінах шляхом порівняння інформації з прибуткових і збиткових рахунків підприємств та еквівалентних галузевих оцінок.

9.18 Таблиці «Ресурси-Використання» служать багатьом статистичним цілям.

Наприклад:

- a) Виявлення прогалин і невідповідностей в джерелах даних;
- b) Здійснення оцінок за залишком, наприклад оцінка кінцевого споживання певних продуктів за залишком після того, як інші використання цих продуктів були розподілені;
- c) Здійснення оцінок шляхом екстраполяції показників базового періоду на пізніші періоди, щодо яких наявна менш надійна інформація. Наприклад, щорічні дані можна оцінити на основі детальних показників ресурсів та використання еталонного року, а потім щокварталу цифри можуть бути оцінені шляхом екстраполяції від базового періоду.
- d) Перевірка і поліпшення узгодженості, достовірності і повноти показників у таблицях «Ресурси-Використання» і похідних показників в рахунках виробництва. З цією метою процес балансування не обмежується таблицями «Ресурси-Використання» в поточних цінах:
 - (1) За допомогою таблиць, таких як Таблиця 9.3, які відображають зв'язок з рахунками секторів, можна зробити пряме порівняння між оцінками виробництва, витрат і доходів із системи «Ресурси-Використання» і з незалежних джерел, що використовуються в рахунках секторів. Узгодження на цьому етапі гарантує, що в процесі балансування ресурсів та використання буде отримана узгодженість між таблицями «Ресурси-Використання» і рахунками секторів;
 - (2) Виведення симетричних таблиць «Витрати-Випуск» з таблиць «Ресурси-Використання» може дати зворотний зв'язок для виявлення невідповідностей і недоліків у таблицях «Ресурси-Використання».
 - (3) При складанні таблиць «Ресурси-Використання» в поточних і постійних цінах протягом двох або більше років, оцінки змін обсягів, вартості та цін можуть бути збалансовані одночасно: в порівнянні зі складанням і балансуванням таблиць «Ресурси-Використання» за єдиний окремий рік і тільки в поточних цінах це являє собою значне підвищення ефективності

системи «Ресурси-Використання»;

- е) Зважування і розрахунок індексів та мір ціни і обсягу, наприклад, ВВП шляхом дефляції кінцевих використань за видом продукту або ВВП шляхом застосування методу подвійної дефляції за галуззю. Дефляція здійснюється на найнижчому можливому рівні агрегування операцій, у відповідності з надійними оцінками коливання цін, з таких причин:

- (1) Взагалі кажучи, показники ціни і обсягу будуть більш репрезентативними на низькому рівні агрегування;

- (2) Якісні зміни можуть бути виміряні краще на більш низькому рівні агрегування, наприклад, можуть бути враховані зміни у складі ресурсів або використання продуктової групи;

- (3) Доступні індекси цін з цінової статистики часто належать до типу Лапер'є. Заперечення, що вони застосовуються замість теоретично більш відповідного типу Пааше, є менш суворим, якщо вони застосовуються на низькому рівні агрегування.

Балансування ресурсів і використання продукту легше, коли кількість продуктів, що розрізняються, більша, а вхідні дані доступні на цьому рівні деталізації. Якість збалансованих результатів буде вище, це, зокрема, справедливо за наявності прогалин у даних.

Аналітичний інструмент

- 9.19 Основна аналітична значущість таблиць «Витрати-Випуск» полягає в тому, що вони дають можливість вимірювання не тільки чинників першого порядку, коли є, наприклад, зміни цін на енергоносії або витрат на оплату праці, але і другого порядку і більш непрямих чинників. Наприклад, значне підвищення цін на енергоносії вплине не тільки на ті галузі, які інтенсивно використовують енергію, а й на ті галузі, які використовують випуск енергоємних виробників. Ці непрямі чинники можуть бути досить актуальні, оскільки вони іноді більш важливі, ніж прямі.

ТАБЛИЦІ «РЕСУРСИ-ВИКОРИСТАННЯ» БІЛЬШ ДЕТАЛЬНО

Класифікації

- 9.20 Класифікація, використовувана в таблицях «Ресурси», «Використання» і «Витрати-Випуск», є класифікацією NACE, а до продуктів застосовується класифікація CPA; ці класифікації повною мірою узгоджуються одна з одною: на кожному рівні агрегування CPA відображає основні продукти галузей відповідно до NACE.
- 9.21 У таблицях «Ресурси-Використання» класифікація продуктів принаймні така ж детальна, як класифікація галузей промисловості, наприклад, тризначного рівня CPA і двозначного рівня з NACE.
- 9.22 Класифікації галузей і продуктів можуть базуватися на трьох різних типах критеріїв: критерії ресурсів, критерії попиту та критерій розміру. В аналізі продуктивності продукти та їх виробники зазвичай класифікуються за типом виробничого процесу. В аналізі попиту продукти класифікуються за схожим

призначенням, наприклад згруповані разом предмети, або за подібністю ринкових відносин, таких як механізм реалізації. В аналізі витрат-випуску однакова класифікація продуктів або галузей застосовується для ресурсів і для попиту. Класифікація визначається таким чином, що розмір кожного класу не є занадто малою або занадто великою частиною національної економіки. Для міжнародної класифікації це означає, що кількісне значення більшості класів є істотним у багатьох країнах.

- 9.23 Класифікації галузей і продуктів в національних рахунках обов'язково базуються на поєднанні цих критеріїв, а також історичних традиціях. Вони визначаються здебільшого з точки зору виробників і тому не дуже придатні для аналізу попиту та пропозиції. Укладачі та користувачі цих національних рахунків щодо галузей промисловості і продуктів повинні мати достатнє уявлення про те, що насправді входить або не входить до кожної з груп та про наслідки цього. Наприклад, галузь операцій з нерухомістю включає послуги житла, яке займають власники, а галузь страхування не включає фонди соціального забезпечення.
- 9.24 Місцеві одиниці видів діяльності (LKAU) в межах однієї галузі можуть мати різні виробничі процеси. Це може відображати істотні відмінності у вертикальній інтеграції стосовно допоміжних видів діяльності, таких як прибирання, транспорт, управління і послуги громадського харчування від сторонніх організацій, оренда техніки, трудові угоди через агентства тимчасового працевлаштування та маркетинг. Це також може відображати відмінності між легальними і нелегальними виробниками або між виробниками в різних регіонах.
- 9.25 У зв'язку зі зміною економічної значущості різних галузей і продуктів, змінами у виробничих процесах і виникненню нових продуктів, класифікації галузей і продуктів регулярно оновлюються. Однак потрібно знайти баланс між тим, щоб не відставати від змін в економіці і потребою в порівнянності даних з плином часу, а також витратами, спричиненими такими серйозними змінами для виробників і користувачів даних.
- 9.26 Класифікація продуктів в таблицях «Ресурси-Використання» в цілому більш детальна, ніж класифікація галузей. Для цього є чотири основні причини.
- a) Наявні дані щодо продуктів часто більш детальні, ніж щодо галузей.
 - b) Типовий випуск окремої галузі може підлягати зовсім різним режимам оподаткування і цін, наприклад, коли присутня цінова дискримінація. Збір та аналіз даних виграє від розрізнення різних продуктів.
 - c) Щоб забезпечити високоякісну дефляцію і оцінку вимірів у термінах обсягу, групи продуктів однорідні та добре пов'язані з наявними дефляторами цін.
 - d) Для забезпечення прозорості процесу компіляції необхідні окремі продукти, щоб розкрити основні умовні статті національних рахунків, такі як послуги житла, займаного власниками, страхування і ринковий та неринковий випуск державних одиниць.

- 9.27 Відмінність між ринковим випуском, випуском для власного кінцевого використання та неринковим випуском застосовується тільки для загального випуску галузі; вона не потрібна для кожної групи продуктів.
- 9.28 Відмінності між ринковими виробниками, виробниками для власного кінцевого використання і неринковими виробниками застосовуються для галузі, коли присутні такі різні типи виробників. Загалом ця відмінність, отже, буде використовуватися тільки для субкласифікації дуже обмеженої кількості галузей, таких як охорона здоров'я та освіта.
- 9.29 Для аналізу економіки країн-членів ЄС з точки зору європейської перспективи або для виведення таблиць «Ресурси-Використання» для всього ЄС, імпорт та експорт поділяються на:
- a) потоки в межах ЄС, окремо в рамках Європейського валютного союзу та з іншими країнами-членами ЄС;
 - b) імпорт та експорт з країнами, що не входять до ЄС.

Принципи оцінки

- 9.30 У таблиці «Ресурси» потоки товарів і послуг оцінюються в базових цінах. У таблиці «Використання» потоки товарів і послуг оцінюються в цінах покупця. Для того, щоб мати узгоджену оцінку для таблиць «Ресурси-Використання», Таблиця 9.6 показує перехід від ресурсів в базових цінах до ресурсів в цінах покупця. Оскільки ресурси дорівнюють використанню продуктів, тут справедливі дві тотожності:
- a) ресурси в цінах покупця дорівнюють використанню в цінах покупця
 - b) ресурси в базових цінах дорівнюють використанню в базових цінах.
- 9.31 Валова додана вартість реєструється в базових цінах. Вона дорівнює випуску в базових цінах за вирахуванням проміжного споживання в цінах покупця.
- 9.32 Валова додана вартість у факторних цінах не є поняттям, яке застосовується в ESA. Її можна вивести з доданої вартості в базових цінах, віднявши інші податки (за вирахуванням дотацій) на виробництво.
- 9.33 Для переходу від ресурсів у базових цінах до ресурсів у цінах покупця потрібно:
- a) перерозподілити торгові націнки;
 - b) перерозподілити транспортні націнки;
 - c) додати податки на продукти (за винятком ПДВ, що підлягає відрахуванню);
 - d) відняти дотації на продукти.

Аналогічний перехід застосовується при перетворенні використання в цінах покупця у використання в базових цінах, проте це зводиться до вирахування податків на продукти та додавання дотацій на продукти. Таблиці 9.8 і 9.9 демонструють цей перехід більш докладно. Ці таблиці також служать аналітичним цілям, таким як аналіз цін і аналіз наслідків змін ставок податків на продукти.

934 Отже, нижченаведені таблиці є результатом процесу балансування:

- а) таблиці «Ресурси» та «Використання» 9.6 і 9.7, які відображають підсумкові результати балансування загальних показників ресурсів і використання в цінах покупця;
- с) таблиці торгових і транспортних націнок (Таблиця 9.8) і податків (за вирахуванням дотацій) на продукти (Таблиця 9.9).

Таблиця 9.6: Таблиця «Ресурси» в базових цінах і перетворення в ціни покупця

Ресурси	Галузі (NACE)	Решта Країн світу	Загальні ресурси в базових цінах	Торгові та транспортні націнки	Податки за вирахуванням дотацій на продукти	
Продукти (CPA)	Випуск за видом продукту та галуззю	Імпорт За видом продукту (CIF)	Загальні ресурси за видом продукту			
1						
2						
3						
4						
Загалом	Загальний випуск за галуззю			0		
Ринковий випуск				0		
Випуск для власного кінцевого використання		0		0		
Неринковий випуск		0		0		

Таблиця 9.7: Таблиця «Використання» в цінах покупця

Використання	Галузі (NACE)	Кінцеве споживання	Валове напро мадження капіталу	Р е ш т а с в і т у	З а г а л о м
1-2-3-4...					

Продукти (CPA) 1 2 3 4 ...	Проміжне споживання продуктів за галузями	Витрати на кінкін це споживання за видом продуктів і за a) домо господарствами b) NPISH c) державним управлінням	Валове нагромадження капіталу за видом продуктів і за a) валовим нагромадженням основного капіталу b) змінами цінностей c) змінами запасів	Експорт за видом продукту ((FOB) Ек с	Загальне а г а л ь н е в и к о р и с т а н н я з а в и д о м п р о д у к т у
Загалом	Загальне проміжне споживання за галуззю	Загальне кінцеве споживання	Загальне валове нагромадження капіталу		

Зага
льн

				експорт загалом	викори стання продукт ів
Заробітна плата працівників Інші податки за вирахуванням дотацій на виробництво	Компоненти валової доданої вартості за галуззю				
Споживання основного капіталу Чистий операційний прибуток Змішаний дохід Всього	Загальні витрати за галуззю				

Додат
кова
інфор
мація

Валове
нагрома
дження
основного
капіталу

Основні
фонди

Зайня
тість

Торгові та транспортні націнки

Таблиця 9.8: Торгові та транспортні націнки - ресурси

	Торгові та транспортні націнки на ресурси продуктів			
	Оптова торгівля	Роздрібна торгівля	Транспорт	Торгові та транспортні націнки
Продукти (CPA)				Торгові та транспортні націнки на загальні ресурси та використання за продуктом
1				
2				
3				
4				
Загалом	Оптова торгівля загалом	Роздрібна торгівля загалом	Транспорт загалом	Націнки на ресурси та використання за продуктом загалом

Таблиця 9.8 (продовження): Торгові та транспортні націнки - використання

		Торгові та транспортні націнки на використання продуктів		
	Торгові та транспортні націнки	Галузі (NACE) 1-2-3-4-...	Кінцеве споживання	Валове нагромадження капіталу
Продукти (CPA)	Торгові та транспортні націнки на загальні ресурси та використання за продуктом	Торгові та транспортні націнки на проміжне споживання за продуктом і за галуззю	Торгові та транспортні націнки на витрати на кінцеве споживання за продуктом і за	Торгові та транспортні націнки на валове нагромадження капіталу за продуктом і за
1			а) домогосподарствами	а) валовим нагромадженням основного капіталу
2				
3				
4				

			b) NPISH с) державним управлінням	b) змін цінностей с) змін запасів
Загалом	Загальні націнки на ресурси та використання за видом продукту	Торгові та транспортні націнки на проміжне споживання в цілому по галузі	Загальні торгові та транспортні націнки на кінцеве споживання	Загальні торгові та транспортні націнки на валове нагромадження капіталу

- 935 Частина переходу від таблиць «Ресурси» в базових цінах в ціни покупця, і перехід від таблиць «Використання» в цінах покупця в базові ціни являє собою перерозподіл торгових націнок: оцінка в базових цінах означає, що торгові націнки реєструються як частина торгівлі продуктом, на той час як оцінка в цінах покупця означає, що торгові націнки відносяться до продуктів, до яких вони застосовуються. Така ж ситуація має місце для транспортних націнок.
- 936 Загальна сума торгових націнок за продуктом дорівнює загальній сумі торгових націнок в галузі торгівлі плюс торгові націнки в інших галузях. Така ж тотожність справджується для транспортних націнок.
- 937 Транспортні націнки включають в себе транспортні витрати, окремо оплачувані покупцем, і включаються до використання продуктів в цінах покупця, а не в базові ціни випуску виробників або торгові націнки оптових і роздрібних продавців. Такі транспортні націнки включають, зокрема:
- a) перевезення товарів від місця, де вони вироблені, до місця, де покупець приймає їх поставку, коли виробник платить третій стороні за перевезення, якщо ця сума виставляється окремим рахунком покупцю;
 - b) перевезення товарів, організоване виробником або оптовим чи роздрібним продавцем таким чином, що покупець повинен заплатити окремо за перевезення, навіть якщо транспортування здійснюється самим виробником або оптовим чи роздрібним продавцем.
- 938 Усі інші витрати на перевезення товарів не реєструються як транспортні націнки, наприклад:
- a) якщо виробник сам перевозить товари, ці транспортні витрати будуть включені до базових цін на його випуск; це перевезення являє собою допоміжний вид діяльності і його вартість неможливо віднести до транспортних витрат;
 - b) якщо виробник організує перевезення товарів без окремого рахунку на транспортні послуги, ці транспортні витрати будуть включені до базових цін випуску виробника; ці транспортні витрати можуть бути ідентифіковані як такі і зареєстровані як частина проміжного споживання виробника;
 - c) якщо оптові та роздрібні продавці організують переміщення товарів з місця, де вони отримали поставку, туди, де інший покупець її приймає, ці витрати будуть включені до торгової націнки, якщо не стягується окрема плата за перевезення з покупця. Знову ж, як і з виробниками, ці витрати являють собою допоміжний вид діяльності оптових і роздрібних продавців або придбання проміжних послуг, і таким чином входять до торгових, а не до транспортних націнок;
 - d) якщо домашнє господарство купує товари для кінцевого споживання і організовує перевезення за допомогою третьої сторони, ці транспортні витрати реєструються як витрати на кінцеве споживання транспортних послуг і не включаються до торгових або транспортних націнок.

939 У Таблиці 9.8 показане дещо спрощене зображення матриці торгових і транспортних націнок з таких причин:

- a) При перетворенні використань потрібно розрізняти оптову та роздрібну торгівлю для того, щоб брати до уваги різницю їх цін. При складанні таблиць слід мати на увазі, що оптові продавці продають безпосередньо як домашнім господарствам, так і галузям, наприклад меблі, і, що роздрібні продавці пропонують товар таким галузям, як кав'ярні та ресторани, а також домашнім господарствам.
- b) Для розрахунку та аналізу торгових націнок на продукти для витрат на кінцеве споживання домашніх господарств за кожною товарною групою можна також розрізняти найбільш важливі канали розповсюдження для того, щоб врахувати різницю цін; різниця між оптовою та роздрібною торгівлею не досить детальна. Наприклад, товари та послуги можуть бути придбані домашніми господарствами в супермаркеті, продуктовому магазині, квітковому магазині, універмазі, за кордоном або отримані в якості доходу в натуральній формі. Для деяких продуктів важливі ціни реалізації, як при продажу цигарок у кав'ярнях, ресторанах і станціях заправки автомобілів. Роздрібні продажі коригуються, щоб отримати суми продажів домашнім господарствам, наприклад потрібно відняти продажі юридичним особам, уряду і туристам. Звичайно, таке розрізнення можливе тільки якщо доступні джерела даних забезпечують достатню інформацію для оцінки важливості кожного з каналів розповсюдження. Навіть для одного продавця або перевізника різні продукти, як правило, мають різні націнки. Найбільш придатними є дані про націнки за видом продукту, і вони використовуються в разі доступності.
- c)

При розрахунку транспортних націнок корисно відрізняти види транспорту, такі як залізничний, повітряний, морський і річковий, а також автомобільний,

Податки за вирахуванням дотацій на виробництво та імпорт

9.40 Податки на виробництво та імпорт складаються з:

- a) податків на продукти (D.21):
 - (1) податків на додану вартість (ПДВ) (D.211);
 - (2) податків та імпортних мит; за винятком ПДВ (D.212);
 - (3) податків на продукти; за винятком ПДВ та імпортного мита (D.214).
- b) інших податків на виробництво (D.29).

Схожі категорії розрізняються серед дотацій на виробництво та імпорт. У таблицях «Ресурси-Використання» дотації показані під заголовком *податки за вирахуванням дотацій* на виробництво та імпорт.

9.41 Ресурси в базових цінах включають податки за вирахуванням дотацій на виробництво. Щоб перейти від базових цін до цін покупця, різні податки на продукти додаються, а дотації на продукти віднімаються.

Таблиця 9.9: Податки за вирахуванням дотацій на продукти

Податки за вирахуванням дотацій на ресурси

	Податки за вирахуванням дотацій на поставки продуктів					
	ПДВ	Податки на імпорт	Податки на експорт	Інші податки на продукти	Дотації на імпорт	
Продукти (CPA)						
1						
2						
3						
4						
Загалом						

Таблиця 9.9: Податки за вирахуванням дотацій на продукти (продовження)

Податки за вирахуванням дотацій на використання

	Сума податків за вирахуванням дотацій на продукти	Податки за вирахуванням дотацій на використання продуктів
		Галузі (NACE) 1 - 2 - 3 - 4 -
Продукти (CPA)	Податки за вирахуванням дотацій галузі на загальні ресурси за видом продукту і за типом використання	Податки за вирахуванням дотацій на проміжне споживання продуктів за галузями
1		
2		
3		
4		

9.42 Таблиця 9.9 щодо податків за вирахуванням дотацій на продукти спрощена у такі способи:

- a) щодо використання продуктів: різні види податків на продукти не розрізняються і дотації не відображаються окремо, щодо ресурсів продуктів: розрізняються тільки три види податків на продукти і два види дотацій. Загалом, було б корисно показати кожний з основних видів податків або дотацій на продукти окремо, а потім розподілити загальну суму за різними групами продуктів.
- b) різні податкові ставки та дотації можуть застосовуватися до різних каналів розповсюдження; тому останні повинні також розрізнятися, коли вони актуальні і за наявності достатньої інформації.

9.43 Податки та дотації на продукти – це суми, що підлягають оплаті тільки тоді, коли вони засвідчені нормами оподаткування, деклараціями тощо або ж фактично сплачені суми. При складанні таблиць «Ресурси-Використання» податки і дотації на продукти, як правило, оцінюються за видом продукту шляхом застосування офіційних ставок податку або дотації на різні потоки попиту. Після цього потрібно оцінити розбіжності з оцінками оподаткування або з фактично сплаченими сумами.

- a) Деякі з цих розбіжностей вказують, що первісна оцінка податків на продукти в таблицях «Ресурси-Використання» не відповідає визначенням у ESA:
 - (1) У разі звільнення від податку первісна оцінка податків на продукти відповідно знижується;
 - (2) У разі прихованої економічної діяльності або ухилення від сплати податків на продукти, наприклад, коли сплата податків є обов'язковою, але немає норми оподаткування, оцінка податків на продукти відповідно знижується;
- b) У деяких випадках розбіжності можуть свідчити про помилковість первісної оцінки податків і дотацій на продукти, наприклад через заниження випуску деяких продуктів. Тоді можна зробити модифікації оцінок потоків товарів і послуг.

9.44 ПДВ може бути таким, що підлягає вирахуванню, не підлягає вирахуванню або не застосовується:

- a) ПДВ, що підлягає вирахуванню, застосовується до більшої частини проміжного споживання, до більшої частини валового нагромадження основного капіталу і до частини змін запасів;
- b) ПДВ, що не підлягає вирахуванню, часто застосовується до витрат на кінцеве споживання домашніх господарств, до частини валового нагромадження основного капіталу, такої як нове житло, яке займають власники, до частини змін запасів і частини проміжного споживання, наприклад, проміжного споживання державних одиниць і фінансових корпорацій;
- c) ПДВ, як правило не застосовується до:

- (1) експорту в країни за межами ЄС;
- (2) продажу будь-яких товарів або послуг, що підлягають нульовій ставці ПДВ незалежно від їх використання; однак, нульова ставка ПДВ означає, що ПДВ, сплачений на придбані товари, ще може бути нарахований; проміжне споживання і валове нагромадження капіталу цих виробників, відповідно, коригується на суму нарахованого ПДВ.
- (3) будь-які виробники, звільнені від реєстрації ПДВ, наприклад, малі підприємства та релігійні організації, в цій ситуації зазвичай не мають права на повернення ПДВ на придбані товари.

9.45 ПДВ реєструється в чистому вигляді: всі ресурси оцінюються в базових цінах, тобто без нарахованого ПДВ; проміжні та кінцеві використання реєструються в цінах покупця, тобто без ПДВ, що підлягає відрахуванню.

Інші основні поняття

9.46 У таблицях «Ресурс-Використання» застосовуються дві статті коригування для узгодження оцінки імпорту в таблицях «Ресурс-Використання» і оцінки, яка міститься в рахунках інституційних секторів.

У таблиці «Ресурси», щоб досягти порівняної оцінки з вітчизняним виробництвом в тій самій продуктивній групі, імпорт товарів оцінюється за вартістю CIF. Вартість CIF включає в себе транспортні та страхові послуги, надані резидентами, такі як перевезення за власний рахунок або перевезення спеціалізованими перевізниками-резидентами. Для досягнення узгодженої оцінки імпорту та експорту, експорт послуг повинен включати цю вартість.

У рахунках інституційних секторів імпорт товарів оцінюється за вартістю FOB, тобто однаково з оцінкою експорту товарів. Втім, у випадку оцінки FOB транспортні та страхові послуги, надані резидентами, включені до експорту послуг, будуть меншими, оскільки вони охоплюють тільки ті послуги, які надані на території країни-експортера. Результатом застосування різних принципів оцінки є те, що чистий загальний обсяг імпорту залишається таким самим, але і загальний обсяг імпорту, і загальний обсяг експорту є більшим за оцінки CIF.

Ці два принципи оцінки можуть бути узгоджені в таблицях «Ресурси-Використання» шляхом введення статей коригування як для імпорту, так і для експорту. Статті коригування повинні дорівнювати вартості транспортних та страхових послуг резидентів, включених у значення CIF, але не в значення FOB, тобто стосуватися транспортування та страхування від кордону країни-експортера до кордону країни-імпортера. Ці статті коригування після їх включення до таблиць «Ресурси-Використання» не потребують спеціального розгляду при розрахунках витрат-випуску.

9.47 Передання існуючих товарів реєструється в таблиці «Використання» як негативні витрати для продавця і позитивні витрати для покупця. У задіяній групі продуктів передання існуючого товару рівнозначна рекласифікації використань. Тільки операційні витрати не підлягають рекласифікації: вони реєструються як використання послуг, наприклад, ділові або професійні послуги. Для цілей опису та аналізу може бути корисно показати для деяких груп продуктів відносний розмір передачі існуючих товарів окремо, наприклад, важливість автомобілів, що були у використанні, на ринку як нових, так і вживаних, або роль утилізованої макулатури в ресурсах паперових виробів.

9.48 Для належного розуміння таблиць «Ресурси-Використання» корисно нагадати деякі правила обліку, прийняті в ESA:

- a) Галузі складаються з групи одиниць виду діяльності (KAU), які зайняті тим самим або ж схожим видом діяльності. Важливою особливістю таблиць «Ресурси-Використання» є окрема реєстрація ними другорядних видів діяльності. Це означає, що KAU не повинні бути однорідними в їх виробничій діяльності. Концепція KAU пояснюється більш докладно в розділі 2. Повністю однорідна виробнича одиниця використовується в симетричній таблиці «Витрати-Випуск» «продукт-на-продукт».
- b) Якщо підприємство, яке веде чисто допоміжну діяльність, підлягає статистичним спостереженням, при цьому окремі рахунки виробництва, яке воно виконує, легко доступні, або якщо воно географічно розташоване в іншому місці, ніж підприємства, що обслуговуються воно реєструється як окрема одиниця і розміщується в класифікації галузей відповідно до його основної діяльності і в національних і в регіональних рахунках. За відсутності відповідних основних даних випуск допоміжних видів діяльності може бути оцінений шляхом підсумування витрат.

Якщо жодна з цих двох умов не виконується, всі витрати допоміжних видів діяльності, такі як матеріали, оплата праці і споживання основного капіталу, розглядаються як витрати на основні або другорядні види діяльності, які вони підтримують.

- c) Товари або послуги, вироблені та спожиті в межах одного звітного періоду і всередині одної місцевої KAU (LKAU), окремо не визначені. Таким чином, вони не реєструються як частина випуску або проміжного споживання цієї LKAU.
- d) Незначна переробка, технічне обслуговування або ремонт від імені інших LKAU має реєструватися в чистому вигляді, тобто без вартості задіяних товарів.
- e) Імпорт та експорт виникають, коли відбувається зміна прав власності між резидентами і нерезидентами. Фізичне переміщення товарів через національні кордони саме по собі не означає імпорту або експорту цих товарів. Товари, надіслані за кордон для переробки, реєструються як експорт та імпорт. Навпаки, купівля та перепродаж товарів у нерезидентів, коли ці товари не вводяться в економіку продавця, відображається як імпорт і експорт в рахунках виробника і кінцевого покупця, а чистий експорт товарів, які перепродаються за кордоном, відображається в рахунках економіки продавця.
- f) Товари тривалого використання можуть бути орендовані або виступати як предмет операційного лізингу. У таких випадках вони реєструються як нагромадження основного капіталу та основні фонди у галузі їх власника; а в галузі користувача реєструється проміжне споживання за сумою сплаченої оренди;
- g) Особи, які працюють через агентства з тимчасового працевлаштування, реєструються в якості зайнятих у галузі цих агентств, а не в тих галузях, де вони насправді працюють. Як наслідок, в останніх галузях винагороди, сплачувані агентству за постачання робочої сили, реєструються як проміжне споживання, а не як оплата праці.

Робота за контрактом розглядається як надання послуг;

- h) Зайнятість і оплата праці розуміються в широкому контексті:
- (1) Зайнятість з соціальних причин також вважається зайнятістю; це стосується, наприклад, стажування для інвалідів, проектів зайнятості для людей, які були безробітними протягом тривалого часу, і програм зайнятості для молоді, що шукає роботу. Як наслідок, залучені люди є працівниками і отримують заробітну плату, а не соціальні виплати, хоча їх продуктивність може бути нижчою, ніж в інших працівників;
 - (2) Зайнятість може передбачати, коли взагалі не очікується, що задіяні особи будуть працювати, наприклад, особи, які звільнені, але отримують протягом деякого періоду платежі від свого колишнього роботодавця. Однак, зайнятість з точки зору відпрацьованих годин не буде спотворена цією угодою, оскільки жодна година не була відпрацьована фактично.

Додаткова інформація

9.49 Таблиця «Використання» 9.7 містить додаткову інформацію: валове нагромадження основного капіталу, запаси основних фондів і зайнятість за галуззю. Розбивка на найманих працівників та само зайнятих осіб є цінною додатковою інформацією. Дані про валове нагромадження основного капіталу і запаси основних фондів за галузями необхідні для виведення споживання основного капіталу в галузях і для реєстрації ПДВ, що не підлягає вирахуванню, на валове нагромадження основного капіталу. Відображення зайнятості за галуззю має важливе значення для цілей компіляції:

- Показники зайнятості часто використовуються для розрахунку валових значень випуску, оплати праці, проміжного споживання та змішаного доходу;
- Ключові показники, такі як випуск, оплата праці і змішаний дохід на одиницю праці, таку як відпрацьовані години, можна порівняти у часі та за галузями, щоб перевірити достовірність оцінок;
- Це допомагає забезпечити узгодженість між показниками за галуззю і даними зайнятості за галуззю. Наприклад, без прямого зв'язку з даними зайнятості, процес балансування може привести до змін показників за галуззю без відповідних змін у цифрах зайнятості.

Додавання інформації про зайнятість за галуззю також корисне для аналізу зайнятості та продуктивності праці.

Джерела даних і балансування

9.50 Для компіляції випуску за галуззю і за видом продукту основними джерелами даних є, як правило, економічні обстеження підприємств, обстеження виробництва та річні звіти або бухгалтерські рахунки основних компаній. Обстеження, як правило, є вичерпними для великих компаній, на той час як для невеликих компаній проводиться вибіркове обстеження. Для деяких специфічних видів діяльності, можуть бути необхідні інші джерела даних, наприклад, для наглядових органів, рахунків місцевих та центральних органів влади або фондів соціального страхування.

- 951 Ці дані використовуються для підготовки першого неповного набору таблиць «Ресурси-Використання». Вони балансуються на різних етапах. Балансування вручну на низькому рівні агрегування забезпечує важливі перевірки на помилки в джерелах даних, системні помилки, і в той же час можна зробити модифікації основних даних, щоб скоригувати концептуальні відмінності і відсутні одиниці. Якщо узгодження відбувається на більш високому рівні агрегування, з використанням автоматичного процесу балансування або дуже суворого послідовного процесу балансування, більшість цих перевірок відсутня, оскільки помилки видалені і причини помилки простежити неможливо.

Інструмент для аналізу та екстраполяцій

- 952 Для аналізу можуть використовуватися три типи таблиць:

- Таблиці «Ресурси-Використання»;
- Симетричні таблиці «Витрати-Випуск» «галузь-на-галузь»;
- Симетричні таблиці «Витрати-Випуск» «продукт-на-продукт».

Симетричні таблиці «Витрати-Випуск» можна вивести з таблиць «Ресурси-Використання» в поточних цінах, а також в цінах попереднього року.

- 953 Таблиця «Використання» 9.7 не показує, в якій мірі товари та послуги були вироблені всередині країни або імпортовані. Ця інформація необхідна для аналізу, в якому зв'язок між ресурсами і використанням товарів і послуг у рамках національної економіки відіграє свою роль. Прикладом може служити аналіз впливу змін в експорті або витратах на кінцеве споживання на імпорт, внутрішньому виробництві та пов'язаних з ним змінних, таких як зайнятість. Тому в системі «Витрати-Випуск» корисні окремі таблиці використання для імпортованих продуктів та товарів і послуг вітчизняного виробництва.

- 954 Таблиця «Використання» для імпортованих продуктів складається з застосуванням всієї наявної інформації про використання імпорту, наприклад, для деяких продуктів можуть бути відомі основні компанії-імпортери, а для деяких виробників може існувати інформація щодо обсягу імпорту. Однак загалом прямої статистичної інформації про використання імпорту не вистачає. Отже, цю інформацію зазвичай потрібно доповнити припущеннями щодо розподілу групи продуктів за типом використання.

- 955 Таблицю «Використання» для товарів і послуг, вироблених усередині країни, можна отримати шляхом виведення таблиці «Використання» для імпортованих продуктів з таблиці «Використання» для економіки в цілому.

- 956 В теорії існують чотири основні моделі перетворення таблиці «Ресурси-Використання» в симетричну таблицю «Витрати-Випуск». Ці моделі базуються або на припущенні технології або на припущенні фіксованої структури продажів. Найчастіше використовується припущення технології продукту: кожен продукт виробляється власним конкретним способом, незалежно від галузі, в якій він виробляється. Це припущення часто використовується для виведення таблиці «Витрати-Випуск» «продукт-на-продукт». Друга загальна модель використовує припущення фіксованої структури продажів продукту (припущення частки на ринку): кожен продукт має свою власну конкретну структуру продажів, незалежно від галузі, в якій він виробляється.

Цей підхід часто використовується для виведення таблиці «Витрати-Випуск» «галузь-на-галузь». Також можливі гібридні моделі, які поєднують ці припущення. Моделі, засновані на припущеннях або технології галузі, або фіксованої структури продажів галузі, мають менше практичне значення через низьку ймовірність їх виникнення на практиці. Обговорення альтернативних моделей і процесів перетворення наведено в розділі 11 *«Керівництва Євростату з таблиць «Ресурси», «Використання» і «Витрати-Випуск» 2008»*.

- 957 Вибір найкращого припущення для застосування в кожному конкретному випадку не є легким. Це залежить від структури галузей національної промисловості, наприклад, від ступеня спеціалізації, і від однорідності національних технологій, що використовуються для виробництва продуктів в рамках однієї продуктової групи, і, не в останню чергу, від рівня деталізації основних даних.

Просте застосування припущення технології продукту дає неприйнятні результати, оскільки сформовані коефіцієнти витрат-випуску іноді є малоймовірними або навіть неможливими, як у випадку від'ємних коефіцієнтів. Неймовірні коефіцієнти можуть виникати через помилки у вимірі та неоднорідність асортименту продуктів в галузі, для якої продукт, що передається, є основним продуктом. Це може бути вирішено шляхом коригувань на основі додаткової інформації або використання експертного висновку в максимально можливому обсязі. Іншим рішенням є застосування альтернативного припущення фіксованої структури продажів продукту. На практиці використання припущень змішаної технології в поєднанні з додатковою інформацією виявилося корисним підходом до складання симетричних таблиць «Витрати-Випуск».

- 958 Симетричну таблицю «Витрати-Випуск» можна розбити на дві таблиці:

- a) матрицю, що показує використання імпорту; формат цієї таблиці такий самий, як у таблиці імпорту, що підтримує таблиці «Ресурси-Використання», за винятком того, що по обох осях використовується симетрична структура з тією самою класифікацією;
- b) симетричну таблицю «Витрати-Випуск» для внутрішнього випуску.

Остання таблиця використовується при розрахунку кумулятивних коефіцієнтів, тобто інверсії Леонтьєва. Інверсія Леонтьєва є зворотною різниці між матрицею тотожності I і матрицею коефіцієнтів технічних витрат, отриманої з матриці внутрішнього випуску, використаного в якості проміжного споживання. Інверсія Леонтьєва також може бути виведена для імпорту. Далі потрібно припустити, що імпорт був вироблений у такий же спосіб, як внутрішня конкурентна продукція.

- 959 Таблиці «Ресурси-Використання» і симетричні таблиці «Витрати-Випуск» можна використати як інструмент економічного аналізу. Обидва типи таблиць мають різні переваги. Симетричні таблиці «Витрати-Випуск» добре придатні для розрахунку не тільки прямих, але і непрямих та кумулятивних впливів. Вони також можуть бути належної якості, коли були використані експертні знання і різні види статистичної інформації при виведенні таблиці з таблиць «Ресурси-Використання».

9.60 Таблиці «галузь-на-галузь» добре придатні для галузевого аналізу, наприклад, податкова реформа, аналіз впливу, податково-бюджетна політика та грошово-кредитної політика; вони також ближчі до різних джерел статистичних даних. Таблиці «продукт-на-продукт» добре підходять для аналізу, пов'язаного з однорідними виробничими одиницями, наприклад, продуктивність, порівняння структури витрат, вплив на рівень зайнятості, енергетична та екологічна політика.

9.61 Однак, аналітичні властивості таблиць «продукт-на-продукт» і «галузь-на-галузь» не мають істотних відмінностей. Відмінності між ними викликані наявністю зазвичай обмеженої кількості другорядного виробництва. На практиці аналітичного застосування таблиць «Витрати-Випуск» неявно припускається технологія галузі, незалежно від того, як таблиці були складені спочатку. Крім того, практично будь-яка таблиця «продукт-на-продукт» є перетвореною таблицею «галузь-на-галузь», оскільки, як і раніше, містить всі характеристики інституційних КАУ і підприємств з таблиць «Ресурси-Використання».

9.62 Загалом, таблиці «Ресурси-Використання» і симетричні таблиці «Витрати-Випуск» обслуговують багато різних видів аналізу, наприклад:

- a) аналіз виробництва, структури витрат і продуктивності;
- b) аналіз цін;
- c) аналіз зайнятості;
- d) аналіз структури нагромадження капіталу, кінцевого споживання, експорту тощо;
- e) аналіз економічного зростання шляхом розподілу накопичених витрат для розбивки імпорту за різними типами кінцевого використання;
- f) аналіз внеску в економічне зростання і зайнятість експорту в інші країни (блоки);
- g) аналіз імпорту необхідних енергоресурсів;
- h) аналіз впливу нових технологій;
- i) аналіз впливу змін ставок оподаткування (наприклад, ПДВ) або введення в країні мінімальної заробітної плати.
- j) Аналіз взаємозв'язку між внутрішнім виробництвом і навколишнім середовищем, наприклад, зосередження уваги на використанні певних продуктів, таких як паливо, папір і скло або викид забруднюючих речовин.

Макромодель може також містити тільки розподіл накопичених витрат, розрахований з таблиць «Витрати-Випуск». Таким чином інформація з таблиць «Витрати-Випуск» щодо прямих і непрямих впливів, наприклад, важливість витрат на оплату праці або імпорту енергоресурсів для приватного споживання чи експорту, включена до макромоделі і може бути використана для аналізу та прогнозування.

9.63 Для того, щоб служити більш специфічним цілям, таблиці «Ресурси-Використання» і симетричні таблиці «Витрати-Випуск» можуть бути змінені шляхом введення альтернативних і додаткових класифікацій. Так, важливими прикладами є:

- a) більш детальні класифікації продуктів і галузей, засновані на національних класифікаціях або з урахуванням конкретних цілей, наприклад, для аналізу ролі досліджень і розробок в економіці країни;
- b) більш детальна географічна розбивка імпорту та експорту, наприклад, торгівля всередині ЄС з розбивкою за країнами і торгівля за межами ЄС з розбивкою за економічними регіонами і деякими окремими країнами, таких як Сполучені Штати, Китай, Індія і Японія;
- c) класифікація імпорту на:
 - (1) імпорт продуктів, які виробляються також всередині країни («конкурентний імпорт»);
 - (2) імпорт продуктів, які не виробляються всередині країни («неконкурентний імпорт»);

Можна очікувати, що обидва типи імпорту мають різне значення і взаємовідносини з національною економікою. Конкурентний імпорт може бути предметом аналізу та економічної політики, оскільки здатний бути заміною для внутрішнього випуску, внаслідок чого він може включатися як окрема категорія потенційного кінцевого використання в таблиці «Використання». Для неконкурентного імпорту, наприклад, у випадку різкого підвищення цін на енергоресурси, аналіз буде в основному зосереджений на наслідках зміни цін для національної економіки;

- d) класифікація оплати праці за такими критеріями, як рівень освіти, неповна/повна зайнятість, вік і стать. Ця класифікація могла б бути застосована також і до додаткової інформації про зайнятість. Таким чином, таблиці «Ресурси-Використання» також можуть використовуватися для аналізу ринку праці;
- e) розбивка оплати праці на:
 - (1) заробітну плату, з якої виділяються: соціальні внески працівників
 - (2) соціальні внески роботодавців.

Така розбивка дозволяє аналізувати роль соціальних внесків у ціні витрат на оплату праці і перенести це навантаження на валовий операційний прибуток;

- f) класифікація кінцевого споживання за цілями, яка для домашніх господарств має назву COICOP, для НУОДГ це COPNI, а для державного управління – COFOG. Функціональна класифікація цих витрат дозволяє оцінити вплив кожної функції решти економіки. Наприклад, зрештою стане можливим оцінити важливість державних і приватних витрат на охорону здоров'я, транспорт і освіту.